

『経営セミナー開催のご案内』

「中小企業の売上げ倍増策 目標達成の秘訣」

知らなかったではすまされない、業績アップのカギはここにあった！

目標はなぜ必要なのか？ 立てた目標がなぜ達成できないのか？ 目標が達成するには何が必要か？ 本セミナーにおいては、目標の立て方から達成に必要なツール「売上げ日報などの振り返りシート」について説明します。

どなたでも簡単に使える「ツール」で、これを活用することにより誰でも目標は達成できます。

また、日々の業務のなかで「書くこと」「見ること」「振り返ること」がいかに重要であるか、こちらもちょうどよくお伝えします。

売上げアップにつながるこの機会をぜひお見逃しなく、皆様のご参加をお待ちしています。



【講師紹介】

ホワイト・ブレイン代表 にしがや さとる 西ヶ谷 達 氏

1959 年生まれ静岡県清水市（現静岡市）生まれ
浜松育ち。

商工会議所に勤務していた 30 年間、経営指導員として、中小企業の現場において、経営に関する支援を行う。

独立後、組織風土診断士、経営・マーケティングコンサルタント、にぎわいプロデューサーとして日本一（世界一）下から目線の、クライアントに寄り添うコンサルをし、訪問企業数述べ 1300 社、圧倒的な現場力を持って、企業の改善に取り組む。クライアントは大手から小規模事業者まで、製造業から飲食サービス業まで、多様にわたる。それに加え現在は、日報コンサルタントとして主に小規模企業者の伴走をし夢の実現のお手伝いをしている。

売上前年対比 200%や来店者数前年対比 140%などクライアントの目標達成を支援している。

◆◆【講座内容】◆◆

1. 目標の再認識
2. 目標の立て方
3. 目標達成のためのツール
4. 日報で目標達成

■ 日 時 平成29年 3月2日（木） 14:00~16:00

■ 場 所 大竹商工会議所 3階 研修室

■ 定 員 30名（定員になり次第、締め切らせていただきます。）

■ 申込先 大竹商工会議所（TEL 0827-52-3105 FAX 0827-53-6311）

下記申込書に必要事項をご記入の上、2月27日（月）までにFAXまたはTELでお申し込み下さい。

【主 催】 大竹商工会議所 中小企業相談所

受講無料

3/2（木）経営セミナー『中小企業のための売上倍増策 目標達成の秘訣』受講申込書

大竹商工会議所 行（FAX 0827-53-6311）

事業所名		TEL	
住 所		FAX	
氏 名			

※ 本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、本セミナーの運営に関する連絡や受講者名簿作成のみに使用いたします。